

MB – ENTREPRENDRE

la lettre

Contact : contact@mb-entreprendre.comSite : www.mb-entreprendre.com

Membre associé de l'AFIC

sommaire

EDITO :	Page 1	BIENVENUE À :	Page 2
ACTUALITES :	Pages 1 et 2	CONTACT	Page 2

édito

LE CHEMIN PARCOURU :

Créé en février 2005, MB-Entreprendre avance toujours, fort du chemin parcouru depuis sa fondation et confiant dans sa capacité à poursuivre son développement comme 'facilitateur de deals', au service des acteurs du private equity.

MB-Entreprendre est une association membre de l'AFIC, dont la trentaine de membres sont des dirigeants confirmés qui pratiquent la reprise d'entreprise en partenariat avec les acteurs du LBO : fonds, intermédiaires, banques.

Nous avons fait des offres de reprise d'entreprise aux côtés de plus d'une trentaine de fonds, dont 17 ont abouti. De plus, certains membres sont advisors de fonds ou administrateurs de participations.

CE QUE NOUS APPORTONS AU MONDE DU PRIVATE EQUITY :

- Un réservoir de talents. Notre association recrute ses membres par un processus exigeant de sélection de dirigeants confirmés, avec une expérience de direction générale réussie ;

- Une détermination sans faille à reprendre une entreprise. Nous sourçons directement certains dossiers ou accompagnons les fonds dans leurs investissements ou les évolutions de management ;
- La diversité de nos formations et de nos expériences, qui permet de couvrir un large spectre de secteurs ;
- La maîtrise de la logique du LBO ;
- La volonté d'investir aux côtés des fonds ;
- Un gain de temps essentiel, grâce à l'accès qualifié et présélectionné aux compétences de nos membres.

Le « hub » de MB-Entreprendre est unique.

IL Y A CINQ MODES DE COOPÉRATION AVEC LES FONDS D'INVESTISSEMENT :

- Recherche de cible dans des secteurs d'expertise de MB-Entreprendre ;
- Renforcement ou évolution de l'équipe de management d'une participation du fond ;
- Financement d'une opération de LBO initiée par un membre de MB-Entreprendre ;
- Mission de conseil expert sectoriel pour une de vos participations cibles/existantes ;
- Mandat d'administrateur indépendant.

actualités

Trois reprises :

Jean-Pierre Daverio (X, Ponts et Chaussées, MBA INSEAD) a été appelé comme président du directoire pour redresser le groupe H.E.I, distributeur d'instruments scientifiques (11,7 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2010). Après avoir mené la restructuration bancaire et capitalistique du groupe, il a investi aux côtés d'Eurazeo pme (ex OFI PE) et Mezzanis (Groupe Crédit Agricole).

Jean-Pierre est un spécialiste des services.

Au-delà du négoce, la mission du groupe H.E.I est de 'sortir l'instrument de mesure hors du laboratoire' et de le confier à un opérationnel du terrain ou de l'usine afin de faire gagner du temps à ses clients.

actualités (suite)

H.E.I se spécialise dans l'instrument de mesure portable qui approche la précision de celui d'un 'laboratoire' et ajoute aux produits des services afin de créer des solutions adaptées aux enjeux de ses clients : formation, développement d'applications et de logiciels, location, service après-vente, réparation. Les clients de H.E.I appartiennent à l'environnement, l'industrie, au bâtiment et aux laboratoires.

Manuel Lenglet (ESPCI, MBA HEC) a repris en MBI le groupe Barat, fabricant d'étiquettes pour le vin avec un chiffre d'affaires de 25 M€. L'opération a été réalisée avec Cobalt Capital.

Manuel est un spécialiste du B2B.

MB-ENTREPRENDRE

la lettre

actualités (suite)

Le groupe Barat est devenu le numéro deux du marché français des étiquettes de vin par le biais d'une politique d'acquisitions active, qui lui permet de disposer d'une présence géographique établie dans le Bordelais, la vallée du Rhône, le Beaujolais et le Languedoc. Le groupe Barat est organisé en cinq filiales qui disposent d'un savoir-faire reconnu et ont établi des liens de proximité forte avec leurs clients.

Philippe Laratte (EPSCI-Groupe ESSEC '78, MBA KELLOGG '84) vient de reprendre en MBI le Groupe NATURE (www.boutique-nature.fr, www.bio-express.fr, www.naturalforme.fr), distributeur de produits naturels et bio (compléments alimentaires, cosmétiques et produits 'bien-être') au service des magasins bio, des officines de pharmacie et en direct via Internet.

Le Groupe NATURE a réalisé un chiffre d'affaires de 18 millions d'euros en 2010. L'opération a été signée en association avec MATIGNON Investissement & Gestion.

Philippe, ex-DG de Gibaud (dispositifs médicaux), est un spécialiste du 'BtoBtoC' et en particulier des univers de santé grand public.

* * *

La typologie de ces reprises illustre la large capacité d'intervention de MB-Entreprendre sur des problématiques variées : un MBI en situation de crise dont l'origine est une mission confiée à **Valtus Transition** par Eurazeo pme et deux MBI in bonis avec des cibles sourcées par les managers de MB-Entreprendre, proposées à un nombre restreint de fonds d'investissement.

Rappelons qu'outre Serge Bonnefoi qui vient de revendre avec succès **Verdelet** et **Vanatome**, les managers suivants sont déjà aux commandes de participations : Bruno Roqueplo (**Algeco**), Régis Nacfaire (**Selling Attitude**), Tarek Ghandour (**Rétif**), François Bellanguez (**Tissages de Gravigny**), Jean Castillon (**Bouzinac Industrie**), Pascal Rambaud (**Espace & Energie**), Joël Cordier (conseil de **Gault & Frémont**), Philippe Guidez (**Maisoning**), Jacques Sebag (**Deny All**).

bienvenue à

Eric Pinot (ESSEC) est un spécialiste des biens de grande consommation (Kraft General Foods, Colgate Palmolive et Danone).

bienvenue à (suite)

Il a ensuite dirigé et redressé la société Playtex France (Sara Lee). Enfin, dans le cadre d'un LBO avec un fonds de Natixis, il a mené le retournement complet de la société Textiles Well avant de piloter sa vente à CSP International Fashion Group.

Henri-Jacques van Tichelen (Ecole des Ponts & Chaussées, MBA), belge, quadrilingue.

Il a une large expérience professionnelle en Europe, en biens d'équipements de procédés industriels, ensembles logistiques et services industriels dont l'ingénierie. Il a notamment dirigé Yokogawa France, SNC Lavalin en Belgique et Vanderlande Industries dans le cadre d'un LBO avec ABN Amro.

Serge Ragozin a occupé des fonctions marketing/commercial au sein de grands groupes agro-alimentaires américains.

Il a ensuite pris des responsabilités de Direction Générale au plan international dans le secteur de l'hôtellerie : Groupe des Hôtels Concorde (ex Taittinger) et Groupe Accor.

En 2010, il cofonde et préside une entreprise spécialisée dans le paiement sur téléphone mobile. Depuis avril 2011, Serge est devenu Operating Partner chez Blackfin et a co-investi à ses côtés chez Moneo et Applicam. Ses recherches d'opérations de LBO se portent sur les services, le retail et l'hôtellerie/tourisme.

Patrick Simonet (ESC Clermont-Fd) est un spécialiste du secteur du Bâtiment et des Travaux Publics.

Chez Wavin (industriel sous LBO avec CVC Capital Partners). Après une fonction de DAF, il a assuré, en tant que patron de branche, le développement des activités BTP du groupe. Au sein de Larivière (distributeur spécialisé en matériaux de couverture), il a contribué, en s'impliquant dans toutes les phases de l'opération et en tant que directeur du développement et de la stratégie, à la réussite du LBO conduit avec AXA PE.

Enfin, il a complété son expérience de dirigeant en assumant la direction générale du groupe familial Hammel (concepteur et distributeur d'accessoires pour le Sanitaire).

contact

contact@mb-entreprendre.com
<http://www.mb-entreprendre.com>